

# "Blauwdruk voor Geld Verdienen via Internet"



Beste lezer,

In deze blauwdruk ontdek je stap voor stap hoe je eenvoudig geld kunt verdienen via het internet en hoe je jouw internet activiteiten steeds verder kunt uitbouwen naar een succesvolle online business.

Je vind hier zo kort en concreet mogelijk de stappen die je moet zetten, in de stappen vind je blauwe woorden waar je op kunt klikken voor meer informatie.

### Klaar voor de start?

**Af!**

### Stap 1:

Zorg voor een product wat je kunt verkopen op het internet. Dit kan een [digitaal product](#) zijn maar je kunt ook geld verdienen met een [webwinkel](#) of als [affiliate](#) van andermans product.

Lees ook even de basistappen door in de Winst.nl sectie: [Starten met Internet Marketing](#)

### Stap 2:

Zorg voor een [website](#) waarop je jouw product(en) kunt verkopen en waar je bezoekers naartoe kunt sturen. Je kunt starten met een complete website maar het is nog gemakkelijker om te starten met een eenvoudige [salespage](#).

### Stap 3:

Zorg voor een betaalsysteem op je website/salespage. Mensen moeten online kunnen betalen anders kun je ook geen omzet maken. Je kunt hiervoor bijvoorbeeld [PayPro](#) gebruiken. Het is belangrijk dat je dit betaalproces helemaal gaat [automatiseren](#).

### Stap 4:

Maak gebruik van [affiliate marketing](#) om een [vliegende start](#) te maken met je business. Met affiliate marketing kun je direct geld verdienen zonder dat je geld hoeft te investeren. Kies hiervoor de juiste [affiliate software](#).

### Stap 5:

Ga [e-mail marketing](#) toepassen, door e-mailadressen te verzamelen bouw je een mailinglijst op waarmee je een [band kunt opbouwen](#). Kies hiervoor ook de juiste [e-mail marketing software](#).

### Stap 6:

Gebruik [Google Adwords](#) om meer bezoekers naar je website te trekken. In Google Adwords kun je adverteren en betaal je per klik op jouw advertentie, je kunt hiermee binnen enkele minuten bovenaan in Google staan.

### Stap 7:

Zet een [blog](#) op en plaats hier regelmatig nieuwe artikelen op om een vaste aanhang/[community](#) op te bouwen in jouw markt. Een blog starten werkt extreem goed voor je [positionering](#).

### Stap 8:

Pas [zoekmachine optimalisatie](#) toe op je website en blog. Door zoekmachine optimalisatie toe te passen scoor je ook in de [gratis \(organische\) zoekresultaten](#) van Google en zodoende trek je dus ook gratis bezoekers.

### Stap 9:

Start met [testen en meten](#) van de resultaten van je advertenties, webpagina's en bezoekersgedrag op je website. Je kunt [Google Analytics](#) gebruiken om automatisch alles op je website inzichtelijk te maken.

Gebruik de [Google Website Optimizer](#) om pagina's te testen.

### Stap 10:

Breid je bereik uit door op meer zoekwoorden te adverteren en artikelen te schrijven over specifieke onderwerpen. Onderwerpen vind je door de [KeyWordTool](#) te gebruiken.

### Stap 11:

Verbeter de teksten op je website en blog door [Copywriting](#) toe te passen. Met copywriting technieken verbeter je de kwaliteit van je teksten en verhoog je de resultaten van je internet business.

### Stap 12:

Pas [sociale media](#) toe op je business, door bijvoorbeeld [Twitter](#) te gebruiken kun je supersnel bezoekers naar je website krijgen wanneer je een nieuw blogbericht plaatst.

### Stap 13:

Maak gebruik van [video marketing](#). Maak video's en plaats deze in [YouTube](#), [Flash](#) of andere videowebsites voor een groter bereik en een betere positionering.

### Stap 14:

Zorg voor [testimonials](#) op je website, blog en salespage. Door testimonials te plaatsen creëer je meer vertrouwen bij je doelgroep.

### Stap 14:

Pas [virale marketing](#) toe. Zorg dat je website een [virale factor](#) heeft zodat je automatisch meer bezoekers naar je website trekt zonder zelf extra te investeren.

### Stap 16:

Verkoop je producten ook op [advertentiesites](#) zoals Marktplaats en eBay. Veel ondernemers gebruiken deze afzetkanalen niet maar ze werken nog steeds uitstekend.

### Stap 17:

Haal meer verdiensten uit je webpagina's door [Google Adsense](#) te plaatsen. Op pagina's waar bezoekers verder niet zoveel kunnen (bedankpagina's e.d.) kun je Adsense plaatsen.

### Stap 18:

Zorg dat je een stabiele [hostingprovider](#) hebt waarbij jouw website is ondergebracht. Naast de hosting kun je ook gaan kijken naar aanvullende [domeinnamen](#) voor niches.

### Stap 19:

Zorg dat je business in de groei blijft middels [Business Building](#), trek de [juiste mensen](#) aan en zorg dat je business overzichtelijk blijft.

### Stap 20:

Breid je business uit met [Dropshipping](#). Je kunt andermans producten die bij jouw markt passen gaan verkopen in ruil voor een commissie of winstdeling.

---

Wanneer je bovenstaande 20 stappen hebt toegepast dan heb je gegarandeerd een succesvolle internet business waar je elke maand van rond kunt komen.

Natuurlijk gaat dit alles niet vanzelf, je zult de juiste stappen moeten zetten en er energie in moeten stoppen. Wanneer je business echter eenmaal staat zul je zien dat het je vrijwel geen energie meer kost!

Omdat jij de moeite hebt genomen om dit rapport bij ons aan te vragen en te lezen hebben een speciale video voor je klaargezet, je kunt deze video hier bekijken:

>>> [Speciale Video](#) <<<

**Succes!**

Het Winst.nl Team  
<http://www.winst.nl>